个人简历

姓　　名	韩功	**学历专业**	国际经济与贸易（本科）
民　　族	汉族	**年　　龄**	25
电　　话	189-2884-0497	**政治面貌**	共青团员
邮　　箱	1817799848@qq.com	**毕业院校**	河南工业大学
住　　址	天津市艳阳路	**学　　历**	本科
求职意向	外贸业务员		



教育背景

2020.9-2024.06　　河南工业大学　　国际经济与贸易(本科)

主修课程：**西方经济学，商务英语函电，商务谈判，国际贸易实务，国际金融。**

工作经历

2025.09-2026.08　　元先高新材料贸易（天津）有限公司　　外贸业务员

- 1.负责公司独立站运营，更新行业文章和产品信息，借助 AI 工具生成优质产品图，丰富网站内容和维度，提升用户体验；主导谷歌广告投放，对接广告优化，商议投流方案，优化网站设计和落地页，提升客户留存。
- 2.结合海关数据自主开发，挖掘同行业目标客户，每月沉淀 40 个行业客户；询盘的回复和客户跟进，深挖客户需求，需求沟通，根据工厂提供资料做对应的技术方案，增强客户对项目的理解，有样品单 2 单，客单 1000 美金。
- 3.业务培训计划的制定和 SOP 沉淀，确定面试者画像和业务产品定位和主品类，辅助老板进行公司战略的制定；参与面试邀约和现场面试环节，提供用人决策支持，制定新人成长计划和知识库的维护，同时进行日常维护。
- 4.辅助产品供应商体系和验厂标准的搭建，供应商产品优势的整合，进行竞品分析，整理进入企业的数据库，提升对自身竞争优势的认知；参与完成质量控制体系文档的内容，并不断更新。
- 5.结合领英进行 IP 营销，坚持每日更新 post，优化标题和 hashtag 的策略，单篇内容的展示量达 150 次，扩大品牌海外曝光和客户触达范围，扩大人脉圈，每周领英主页搜索出现次数达 50 次。

2025.03-2025.08　　天津泰克斯特科技有限责任公司　　外贸业务员

- 1.阿里国际站的询盘回复，负责店铺子账号的产品上传和维护任务，店铺的曝光达 5000，提升店铺浏览量。
- 2.邮件开发公海客户，进行客户背调，优化邮件内容和发送策略，实现邮件打开率超 80%，回复率达 5%，具备熟练的英文邮件和营销文案的撰写能力，参与客户会议洽谈，擅长捕捉客户需求，有成交 3000 样品单。
- 3.全程参与外贸全流程操作，从订单对接到客户发货的全流程，做好跨部门协作和掌握业务跟进细节。

技能证书

1.英语听说读写能力优秀，熟练书写商务邮件，能正常和客户进行沟通，进行跨文化交流。

2.用 AI 赋能办公和业务流程，自身是一名 Vibecoding 爱好者，独立开发一些小工具（中国制造网上品插件）。

3.设计能力和审美 OK，精通 PS 和剪辑软件，与运行协作完成宣传物料和产品目录的制作。

自我评价

1.学习能力强，喜欢尝试新事物，AI 和新科技都是我感兴趣的，同时赋能到工作和生活。

2.喜欢直来直去，擅长拆解问题，执行力强，简单高效解决问题，降低沟通成本。

3.喜欢和人沟通，接触不一样的人，不一样的环境，不断进行自我迭代，个人外向，对环境的适应能力强。